



## KONTAKT

Claus Ellebjerg Due  
+ 45 31 24 04 51  
[claus.e.due@gmail.com](mailto:claus.e.due@gmail.com)

Mølledal 16  
3500 Værløse  
Danmark

## HIGHLIGHTS

- 25 års erfaring og viden som leder af forretningsenheder og projekter som har leveret workshops, beslutningsgrundlag, projekt-, implementerings- og forankringsopgaver inden for dokument, interessant og samarbejdsværktøjer.
- 8 års erfaring og viden om SaaS og netværksbaseret forretning.
- Mange års erfaring og viden om at arbejde med mange interessenter ifm digitale tiltag, herunder også projektdeltagerne selv. Dertil solid erfaring i forhandlinger, mødefacilitering og rapportering.

## KERNE KOMPETENCER

- At udvikle forretninger som ønsker at eksterne interessenters behov danner grund for optimal organisation, processer og information – og får dette understøttet af de rette platforme og kommittede mennesker.
- Data- og kundedrevet mindset som grundlag for løsninger.
- Et godt projektorienteret overblik for større opgaver, og veksler let mellem produkt, proces og kommunikation - såvel som mellem aktører og mål. Kan fint vandfald som mere agile metoder, men lader opgaven være bestemmende.

## Claus Ellebjerg Due

Passioneret leder og specialist i digitalisering

*Har stærke kompetencer i de kommercielle, forretningsudviklende, projektorienterede og netværksmæssige discipliner indenfor digitale rejser for virksomheder og organisationer.*

## ERFARING

### Konsulent – Procio ApS

01/12/2017 –

Procio forbinder forretningen digitalt.

Det sker gennem foredrag, workshops, uvildig rådgivning, beslutningsstøtte samt implementering og forankringshjælp. Typisk indeholder den digitale rejse optimering af forretningsprocesser, løft af informationsstrukturen samt kvalitativ håndtering af interne og eksterne interessenter.

Konsulentforretningen er aktiv igen i august 2020 efter endte opgaver i Boardplace regi (se nedenfor)

### CEO - Boardplace & Boardplace Group A/S

01/11/2018 – 01/05/2020

Leverer løsningen Boardplace som et SaaS koncept til investorer, bestyrelser og ledelser der skaber overblik, fremdrift og orden i deres digitale penaltus.

Ansæt som CEO og bestyrelsesmedlem og varetog daglig ledelse med fokus på team, marketing, salg og "product-market fit" områderne.

Leverede et færdigt brand, en samlet produkt portefølje og kunde netværks setup. Færdiggjorde og implementerede ligeledes strategi for forretningsudvikling og kanaler samt i driftsatte integreret platform til marketing, salg & support.

I foråret 2020 gennemførtes sammen ned Copenhagen Business Hub et sprint om hvordan mindre virksomheder kan inddrage verdensmål gennem digitaliseringstiltag.

Skiftede job da Kapitalfonden (se nedenfor) ikke kunne finansiere udviklingen

### Ekstern CEO - Boardplace A/S

01/01/2018 – 01/11/2018

Opbyggede Boardplace produktet som selvstændig forretning som eksternt ansat daglig leder. Bragte det til markedet med velfungerende funktioner til håndtering af medlemmer, agenda og mødereferater inkl. materialer, noter, GDPR håndtering og sags- og dokumenthåndtering samt kommunikationsplatform. Alt med høj aktiv og passiv sikkerhed – og velfungerende support og udviklings setup.

## PERSONLIG PROFIL

- Jeg er passioneret for at medvirke til bedre forretning og arbejdsgange gennem digitale tiltag.
- Det motiverer mig at hjælpe mennesker til at gøre deres arbejde smartere og mere hensigtsmæssigt for forretningen og dem selv. Typisk gennem fælles indsigt i behov og udfordringer.
- Jeg har en empatisk tilgang til livet og dets opgaver – i såvel arbejdsregi som privat.
- Besidder en høj grad af integritet og trives fint med stort arbejdsområde og mange opgaver.
- Søger altid en positiv og gerne humoristisk vinkel og tone.
- Er fra 1966 og godt gift med Helle 😊. Vi har ikke børn.

## HVAD NYDER JEG I FRITIDEN

- Træner en del – typisk triathlon på kort og ½ ironman niveau.
- At være aktiv iverdigt – socialt, med hus og have, familie og venner.
- Ferier med cykel, ski eller storbyer som centrum.
- Følge med i verden omkring mig – specielt politik, verdensmål og forretningsverdenen.
- Se sport, gode film og serier.

## SPROG

- Dansk (indfødt)
- Engelsk (på forretningsniveau i skrift og tale)
- Svensk og norsk (så vi forstår og kan kommunisere med varandra)
- Tysk (Forstår en del og kan læse noget)

## CEO - INOPI A/S

Side 2 af 3

01/07/1997 - 07/11/2017

Leder af en IT projektbaseret konsulent forretning med speciale i optimering af forretningsprocesser gennem implementering, drift og optimering af løsninger til ESDH, Sags- og dokumenthåndtering, samarbejdsværktøjer, intranet og extranet med fokus på integration til øvrige systemer og på brugerinddragelse og forretningsmål.

Virksomheden var på 20 mand og vi leverede typisk i teams på 3-5 mand. Altid med stor beslutningstager og slutbrugerinvolvering helt fra start og til forankring.

Leverancerne var til såvel store som små organisationer og virksomheder. Her i blandt Danske Fysioterapeuter, BUPL, PBU, Advokatsamfundet og Lærernes Pension, Sjælsø Gruppen, Per Aarsleff, Danske Fragtmand, Nordea Legal Nordic, Nets samt København, Herning og Lyngby-Taarbæk kommune.

Vores kunder havde vi typisk "for evigt" da der altid er noget som kan optimeres, da forretningsbehov og udfordringer ændres hele tiden og organisationen samtidigt udvikler nye behov.

Skiftede job pga konkurs efter 20 år 😞

## Projekt & teamchef - Nicom Team Solutions

01/09/1996 - 31/03/1997

Blev ansat til at bygge et team op med fokus på levering af samarbejdsværktøjer. Bragte forretningen fra 3 til 16 medarbejdere og nåede 25 kunde implementeringer.

Skiftede job da jeg havde brug for større udfordringer og derfor startede min egen virksomhed.

## Projektleder - IBM Denmark A/S

01/04/1995 - 31/08/1996

Harde ansvar for opsøgende salg og kommerciel projektledelse på kundeløsninger ifm at bringe samarbejdsværktøjet Lotus Notes til det danske marked.

Skiftede job på baggrund af et headhunter tilbud.

## Projektleder - ILVA Møbler A/S

01/04/1988 - 31/03/1995

Del af 4 mands IT afd. Vi løste al IT service til 200 ansatte. Harde ansvar for "forretningsbehov -> digitale løsninger"

Skiftede job efter Datanom eksamen. Søgte målrettet IBM.

## HR Assistent - Hvidovre kommune

01/08/1987 - 31/03/1988

Ansatt på grund af min viden om digitalt lønsystem fra KMD

## Kontorelev - Albertslund kommune

01/08/1985 - 31/07/1987

2 år i 3 funktioner: Økonomi, HR og KMDs HR system.

## BESTYRELSER / ADVISORY BOARDS

- Boardplace Group A/S - Bestyrelsesmedlem 2018 - 2020
- BoardPlace A/S - Bestyrelsesmedlem 2018 - 2020
- Young Global Talents - Advisory Board medlem 2018 - 2019
- INOPI A/S – Bestyrelsesmedlem 2002 – 2017
- HELO Group – Advisory Board medlem, 2016 –
- BoardHorizon A/S – Bestyrelsesmedlem 2012-2018
- Foreningen Iværksætter i Praksis (FIIP) – Bestyrelsesmedlem, Næstformand, 2014 – 2015
- WebFrame A/S – Bestyrelsesmedlem 2004-2006

## NETVÆRKSARBEJDE I DE SENESTE ÅR

- Medinitiativtager til netværket Ejergruppen, 2015 –
- IT Branchens erhvervsdigitaliseringsudvalg, 2015 –
- Medlem af netværket VidenDanmark – Vidensdeling og forr.processer, 2014 – 2017
- Dansk IT's Erhvervsudvalg, medlem 2014 – 2020
- Center for Ledelse, medlem af ejerleder netværket, 2011 – 2015
- Medstifter af Life of Power, Personlig og forretningsmæssig udvikling og erfaring, sammen med blandt andet Nicolai Moltke-Leth, 2005
- Medstifter af elite-løbeklubben ALF (Albertslund Løbeforening), 1992

## FOREDRAG & UDGIVELSER I DE SENESTE ÅR

- Løbende indlægsholder om emnet "Bestyrelsens digitale dagsorden" for blandt andre Jysk Bestyrelsesforum, Sandager Advokater, Jyske Bank & EGN
- Idemand og hovedarrangør af konferencen "Vækst gennem bestyrelsen" med fuldt hus (150) på Christiansborg, Februar 2020
- Introduktionmøde til modulet "Bestyrelsens digitale dagsorden" hos Niels Brock bestyrelsesuddannelse. April 2018
- Idemand, facilitator og indlægsholder til heldags seminaret "Ledelse i digital omstilling" udbudt gennem Dansk Erhverv og IT Branchen. Marts 2016
- Foredrag om "Digitalisering i ejerledede virksomheder" i netværket Ejergruppen. Januar 2016
- Indlæg om "vilkår for vækst – bestyrelsens digitale dagsorden" til BB3's kvartalsmøde. Oktober 2015
- Foredrag om "Vilkår for vækst" i Erhvervsforeningen i Vækst Jammerbugt. September 2015
- Indlæg "Turning customer needs into market innovation" på BPM Europe conference, London, juni 2015
- Dansk oversætter og fortolker af "Forretningsproces Manifestet" (Business Process Manifesto), oktober 2013

## UDDANNELSE

DATANOM – Niels Brock Købmandsskole  
1992 – 1995  
Specialiserede mig i Projektledelse samt IT Strategi og udarbejdede afsluttende opgave om "CASE tools & Development models"

Merkonom 2 fag – Albertslund handelsskole  
1991

Handel & kontor (EUX) – Ballerup handelsskole  
1985 - 1987

HF – Vallensbæk Statskole  
1983 – 1985

## KURSER & CERTIFICERINGER

Leading SAFe 5.0 - Teknologisk Institut  
2020 – Afsluttende test bestået

Growth by leadership – Copenhagen Business Hub  
2017 - 2018 (7+1 dage)

BPM – Business Architecture - BPTrends  
2012 – 2015 (20 dage)

Certificeret som person og som firma (Procio ApS)

Virksomheds Psykologi / HR - Probona  
2006 – 2007 – Afsluttende test bestået

IBM sales & marketing – IBM Education  
1995 – 1996 (35 dage) – Afsluttende test bestået

IBM Project Management – IBM Education  
1995 – 1997 (25 dage)

## IT KOMPETENCER

Kompetence	Niveau
Business Process Management konceptuelt	Ekspert
Business Process Management systems & tools	Professionel
CRM & Case- & Doc. Management	Professionel
SAFe / SCRUM	Professionel
Project Management (waterfall)	Professionel
MS Office tools	Professionel
ERP systems (MS & AS/400 baserede samt economics)	Super user
Data & System modelling	Professionel
Business Intelligence / Ledelsesinformation	Super user
Web-sites (one.com, WordPress, Duda og lign)	Super user
Marketing publishing (Photoshop, Illustrator ...)	Super User
Digital marketing (FB, LN, SEO, Google analytics.)	Super user / professionel
IT-Security på beslutningsleder niveau	Professionel
IT – infrastruktur (server, netværk, protokoller, OS, klienter mv)	Super bruger